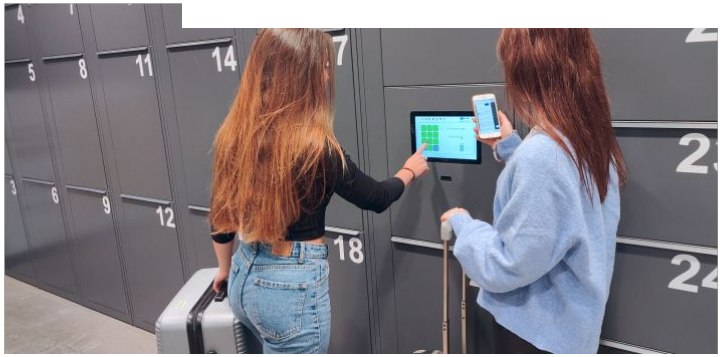
Locker in the City

Il franchising che rende, anche mentre sei in viaggio.



VISIONE GENERALE

01 Locker in the City

1. 1. Cos'è Locker in the City?
1. 2. Come funziona: Easy going

02 Un'opportunità per te

2. 1. Un negozio di sicuro successo
2. 2. La scelta del mercato
2. 3. Utenti
2. 4. Perché Locker in the City?

03 Un franchising d' implementazione rapida

3. 1. Il locale
3. 2. Tecnologia e sicurezza
3. 3. Comunicazione e marca

04 Il tuo franchising in pochi passi

4. 1. Contatto

01

Locker in the City

Offriamo un servizio di **noleggio armadietti** automatizzato 365 giorni all'anno, per riporre valigie o borse e godersi la città senza preoccupazioni.

I nostri clienti trovano in noi un servizio **più sicuro e al miglior prezzo**; siamo anche l'unica azienda che addebita il noleggio completo dell'armadietto e non il costo per pezzo depositato.

Google Reviews
4.9/5 ★★★★★

Servizio totalmente automatico

Prenotazione online

Senza venditori fisici nel negozio.

Aperto 24/7

Non avendo personale, non chiudiamo mai, né la domenica, né nei festivi.

Sicurezza garantita

Videosorveglianza 24 ore e codice di sicurezza unico per prenotazione

Pagamento per armadietto

Il cliente può mettere tutto quello che vuole nell'armadietto. Non pagherà per pezzo depositato.

1. 2. COME FUNZIONA: EASY GOING

Senza complicazioni. Facile, veloce e sicuro.

PRENOTAZIONE ONLINE

Prenotazione veloce e facile pagando con carta bancaria o Paypal.

DIMENSIONE ARMADIETTO

Possibilità di scelta tra tre diverse misure; libertà di scegliere quella che si adatta maggiormente alle proprie esigenze.

CODICE SICUREZZA

Codice di sicurezza unico per prenotazione che permette l'accesso al locale e all'armadietto..

ACCESSO

Possibilità di conservare qualsiasi oggetto che stia dentro dell armadietto, aprendolo e chiudendolo tutte le volte che si ritenga necessario. .

Un’opportunità unica

Un franchising è una delle **migliori opzion**i di investimento per aprire un business.

Il nostro franchising ha il valore aggiunto di essere privo di personale, operativo 24 ore su 24 e di lavorare in un settore in crescita.

Basso rischio

Il franchising ha un tasso di sopravvivenza molto più elevato rispetto ad altri modelli di business. Investendo in franchising, stai investendo in una formula di business collaudata e consolidata.

Accesso al Know-How

L'immagine del marchio e il know-how del franchisor consentono a persone senza precedenti esperienze nell'attività di accedere all'attività.

2. 1. AZIENDA TESTATA CON SUCCESSO

I nostri franchising offrono un'opportunità unica per investire in **un'azienda consolidata**, pioniera negli armadietti intelligenti **con tecnologia propria** basata su IoT e SaaS. Questo ci consente di fornire un servizio clienti migliore e di essere più competitivi con i prezzi dei nostri servizi.

COMING SOON

Roma: min 5 locali entro il 2025

Parigi: min 5 locali entro il 2025

Oporto

LOCALI PROPRI (B2C)

Locker in the City opera direttamente in 2 città spagnole e una portoghese per un totale di 12 locali propri.

- Madrid (13 locali)
- Barcellona (8 locali)
- Lisbona (3 locali)

FRANCHISING

Il Franchising Locker in the City è presente in 7 città della Spagna e 1 del Portogallo con un totale di 12 locali:

- Siviglia (3 locali)
- Málaga (1 locale)
- Gran Canaria (1 locale)
- Granada (1 locale)
- Valencia (1 locale)
- Cadice (3 locali)
- Benidorm (1 locale)
- Madeira (1 locale)

Settore in continua crescita

INFORMAZIONE ATTUALE

L'Italia ha registrato un aumento significativo del numero di turisti nel 2024 rispetto al 2023. Secondo i dati forniti da Fipe-Confcommercio, nel 2024 sono state registrate oltre **215 milioni di presenze turistiche**, con un incremento del 1,6% rispetto all 2023.

Servizi complementari

Il nostro modello di business si basa, inoltre, in **collaborare con aziende che offrono servizi ai turisti,** ottenendo benefici per entrambi i negozi.

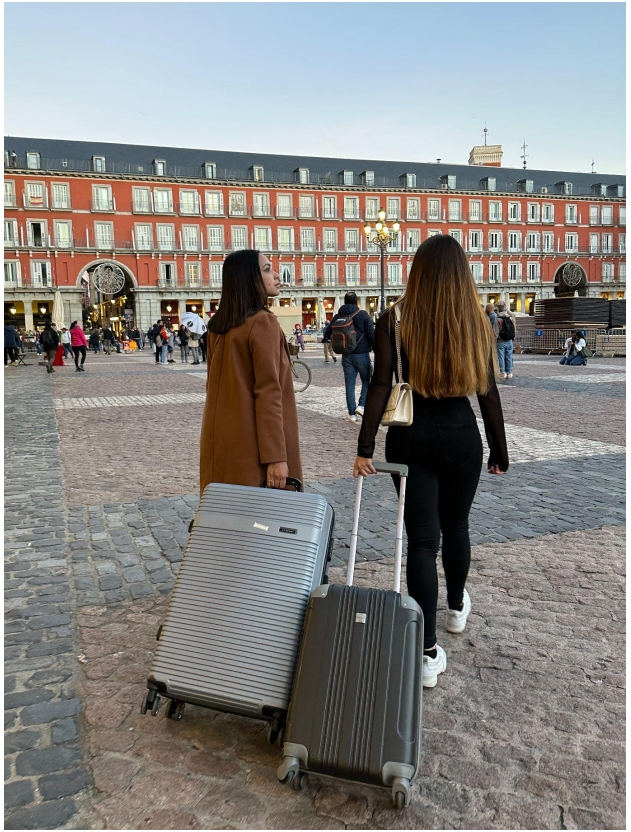
Attualmente, collaboriamo con un'azienda di armadietti per chiavi che ha il suo servizio nei nostri locali. Ciò consente agli ospiti di effettuare il check-in e il check-out fuori orario e senza interruzioni, 365 giorni all'anno.

Ma non ci fermiamo qui, abbiamo accordi con diverse società che gestiscono appartamenti turistici.

Chi saranno i tuoi clienti?

Turisti, esploratori di angoli incantevoli, backpackers, dirigenti... o anche i cittadini stessi di una città... Vogliamo che tutti abbiano la libertà di godersi il proprio tempo senza preoccuparsi di portare in giro le proprie cose

✔️ Turisti che usano Airbnb.
✔️ Viaggiatori nazionali che si muovono nel fine settimana.
✔️ Viaggiatori stranieri che non effettuano il check-in nell'hotel fino alle 14:00.
✔️ Cittadini della stessa città che non si vogliono portare in giro mille buste o borse.
✔️ Persone che visitano una città per lavoro.
✔️ Prenotazioni con depositi a lungo termine.



Siamo diversi

Siamo l'unica azienda di lockers con uno sviluppo di tecnologia propria che opera 24h/7 giorni su 7, con un modello di business completamente nuovo e differente nel settore.

PREZZO

Non facciamo pagare per pezzo; i nostri clienti affittano l'intero armadietto.

COMODITÀ

Tutto è 100% automatizzato. Il processo di prenotazione avviene on-line, senza venditori fisici nel negozio né lunghe file.

LOCATION

Scegliamo locali che si trovano nelle zone più convenienti della città.

HORARIO

Apriamo 24h/7gg. I nostri clienti possono utilizzare i nostri servizi i 365 giorni dell'anno..

Un franchising di implementazione rapida

1

Formazione

Ti offriamo formazione prima e durante lo sviluppo della tua attività, affinché risolva i tuoi dubbi e possa affrontare il tutto con maggiori garanzie.

2

Gestione Semplice

La gestione del negozio è semplice. Disponiamo di un software proprio per la gestione, e di un dashboard per visualizzare i principali KPI's per aiutarti a capire in qualsiasi momento l'evoluzione del tuo franchising. .

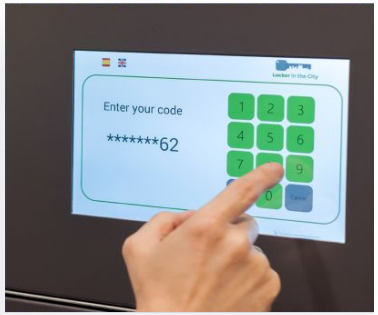
3

Preparazione integrale

Ci occupiamo di gestire il montaggio del materiale e l'installazione dello stesso con aziende locali in modo da consegnarti il locale completamente pronto, decorato e con le dovute licenze d'apertura.

I nostri locali

✔️ Totalmente automatizzati
✔️ Con Wi-Fi gratis
✔️ Videosorveglianza 24 ore, con allarme collegato con la polizia.
✔️ Codice di sicurezza per il locale e l'armadietto.
✔️ Decorazione corporativa



La tecnologia è tutto

La tecnologia è il nostro migliore alleato. Grazie ad esso, riusciamo a semplificare la vita dei nostri utenti e della tua attività.

Nel locale

Il nostro locale è completamente automatizzato. Il cliente effettua la prenotazione online. L'accesso ai locali avviene tramite un codice che ogni cliente riceve al momento della prenotazione..

La web

Utilizzando la metodologia agile e CRO, eseguiamo diversi test per migliorare la conversione del sito web. I nostri team di dati, progettazione e tecnologia lavorano insieme per ottenere miglioramenti ogni settimana.

In gestione

Abbiamo sviluppato il nostro software attraverso il quale controlliamo tutto ciò che ha a che fare con l'azienda. Abbiamo anche creato una dashboard in cui le informazioni sono molto più accessibili.

Assistenza

Abbiamo un bot di intelligenza artificiale per imparare dal cliente e risolvere i suoi dubbi il più rapidamente possibile. Inoltre, il nostro servizio clienti risolve gli incidenti attraverso il nostro software.

La nostra web

Il sito web di Locker in the City ha un design mobile-first, è multilingue e i clienti possono trovare la posizione più vicina dei nostri locker.

Miglioramento costante

Utilizziamo Google per l'analisi, i test A/B per migliorare la conversione e la visualizzazione dei dati nella dashboard.
Usiamo hotjar per l'analisi qualitativa, in quanto ci spiega ii numeri che vediamo in Google Analytics.
Gestiamo tutto il design con Figma, che ci aiuta a mantenere il controllo dell'intera immagine del brand.

Google Optimize · Google Data Studio · Figma · Google Analytics · hotjar

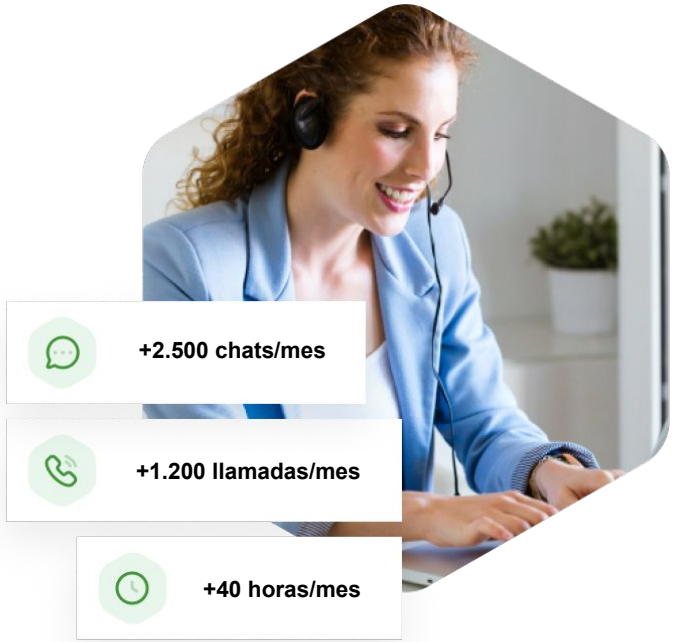
Attenzione al cliente

Oltre ad essere il volto visibile di Locker in the City al cliente, ci permette di comprendere le esigenze degli utenti e quindi di migliorare continuamente il modello di business.

Soddisfazione, servizio e qualità

Per raggiungere questo scopo, utilizziamo: MessageBird, che ci permette di gestire un chatbot sul nostro sito web, facilitando l'accesso dei clienti. Aircall è il centralino, ci permette di gestire tutte le chiamate che riceviamo.

MessageBird aircall



Visibilità in tempo reale

Grazie al nostro software, con il quale manteniamo un controllo permanente del business, avrai a disposizione una dashboard dove potrai consultare le metriche chiave in tempo reale.

La dashboard è completamente personalizzabile con le principali metriche aziendali:

✔️ Traffico e tassa di conversione

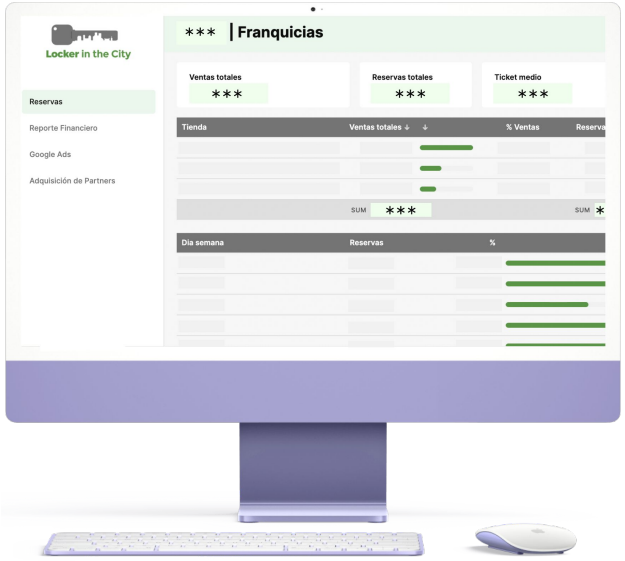
✔️ Ticket medio

✔️ Vendite totali

✔️Numero di prenotazioni

✔️Numero di prenotazioni per dimensione armadietto

✔️Numero di giorni prenotati



3. 3. COMUNICAZIONE E MARCA

Social Media

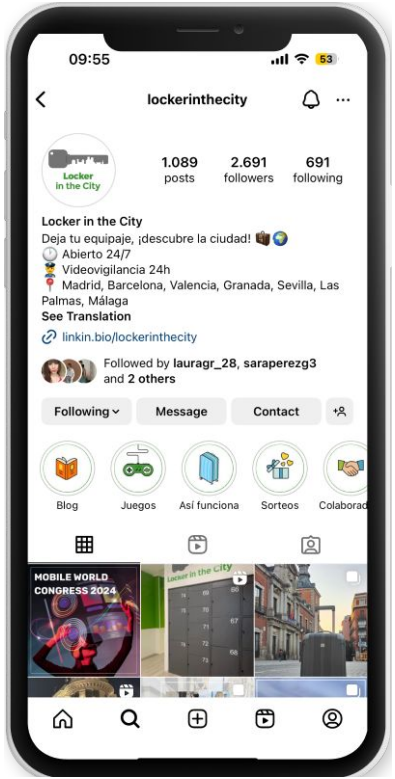
Gestiamo Instagram, Twitter, Facebook e LinkedIn. Il nostro obiettivo è fornire valore all'utente.

Email marketing

Facciamo lead nurturing per aiutare l'utente ad arrivare ad una maggiore conversione

Blog

Ogni settimana creiamo contenuti che possano attirare i nostri clienti; questo ci aiuta a lavorare sulla SEO del sito web.



Collaborazioni

Siamo alla continua ricerca di collaborazioni con aziende turistiche in diverse città.

Pubblicità

Abbiamo varie campagne attive in modo da essere la prima scelta dell'utente.

Growth hacking

Lavoriamo per aprire nuovi canali di reclutamento e aumentare il traffico web.

I passi per l'apertura del Franchising

✔️ Lavoriamo tutte le campagne pubblicitarie

✔️Ci assicuriamo una continua attualizzazione del tuo negozio

✔️ Ti offriamo assistenza costante

✔️ Ti assicuriamo un rischio basso e una gestione semplice

1 **Verifica**

Controlleremo se il tuo profilo coincide con i nostri valori e la nostra forma di lavorare.

2 **Posizione**

Ti aiuteremo a scegliere la posizione migliore per il tuo locale.

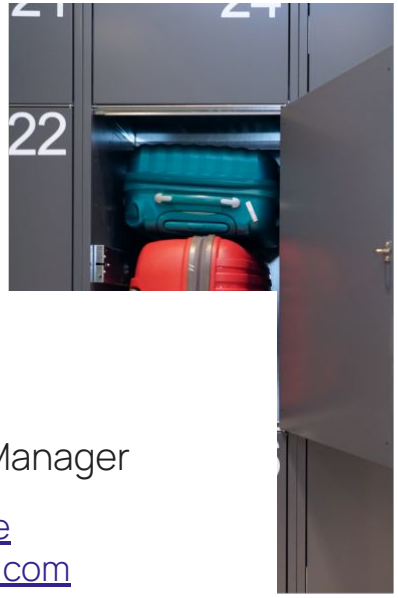
3 **Formazione**

Imparerai a conoscere tutti gli aspetti e le peculiarità del sistema aziendale.

4 **Locale**

Ci occuperemo di tutto il montaggio e l'attrezzatura dei locali.

Apertura!



GRAZIE

Manuela Montisci | Sales Manager

Prenota la tua riunione
manuela@lockerinthecity.com
+39 344 437 1894